



Die Orthofix Gruppe ist ein weltweit agierender Anbieter innovativer medizintechnischer Produkte. Seit der Gründung 1980 in Verona wächst und entwickelt sich das Unternehmen kontinuierlich und ist seit 1992 NASDAQ gelistet. Im Jahr 2001 eröffnete die deutsche Niederlassung mit einem dynamischen, jungen Team welches sehr erfolgreich in allen Unternehmensbereichen tätig ist.

Nach der gelungenen Eingliederung neuer Produktgruppen steht die Orthofix Gruppe heute auf den drei Standbeinen Spine, Orthopedics und Sports Medicine. Die Produkte werden in enger Zusammenarbeit mit Forschungseinrichtungen und Ärzten entwickelt, erprobt und getestet um eine nachhaltig verbesserte Lebensqualität der Patienten zu ermöglichen.

Der Name Orthofix steht weltweit für Innovation, wissenschaftlichen Fortschritt und Entwicklung neuer Technologien, immer im Einklang mit dem natürlichen Heilungsprozess des Körpers und den Bedürfnissen unserer Kunden.

Das sollten Sie mitbringen:

Vertriebserfahrung in der Medizintechnik, idealerweise in Orthopädie und Unfallchirurgie. Sie sind zielorientiert, abschlussstark und selbstmotiviert. Sie haben Spaß an Teamarbeit und denken positiv. Sie fühlen sich wohl im Gespräch mit Ärzten, OP-Personal und Einkauf. Gute Englischkenntnisse sowie den sicheren Umgang mit Office-Anwendungen setzen wir voraus.

Unser Angebot an Sie:

Sie werden durch interne Produkt- und Verkaufsschulungen umfassend auf Ihre Tätigkeit vorbereitet. Ein erfahrener Kollege wird anfangs mit Ihnen reisen und Sie gründlich in Ihr Gebiet einführen. Neben einem hervorragenden Betriebsklima bieten wir Ihnen eine attraktive, erfolgsorientierte Vergütung. Ein Firmenwagen wird gestellt.

Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen. Selbstverständlich werden wir Ihre Bewerbung absolut vertraulich behandeln. Bitte bewerben Sie sich online oder senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen unter Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen an:

Medizinprodukteberater (m/w)

-Orthopedics-

Die Position

Wir suchen für Deutschland und die Schweiz mehrere erfolgreiche Medizinprodukteberater für den Vertrieb unserer hochwertigen Produkte der Traumatologie, Orthopädie und Pädiatrie. Ihre Aufgabe ist die Gewinnung von Neukunden, die Betreuung der Bestandskunden sowie die Ausbildung von Ärzten (Unfallchirurgen und Orthopäden) und OP-Personal. Bei Messen und Kongressen sind Sie Ansprechpartner vor Ort und unterstützen bei der Organisation. Workshops führen Sie eigenständig und im Team durch. Sie unterstützen das Marketing mit Markt-, Kunden- und Wettbewerbsanalysen. Bestellungen und Versand koordinieren Sie mit dem Customer Service und dem Warehouse.



Orthofix GmbH
z.Hd. Valeska Hollinger
Siemensstraße 5
D-85521 Otterbrunn
valeskahollinger@orthofix.com